



RES - 2025 - 393 - CD-ECO # UNNE

Sesión 14/08/2025.

VISTO:

El Expediente 2025-19510; y

CONSIDERANDO:

Que, en el mencionado Expediente obra nota del Magister Celestino Ángel Fantin, elevando proyecto para llevar adelante una oferta de capacitación denominada **Clínica Emprendedora**, desarrollada por el Centro Pyme;

Que, esta oferta de capacitación busca contribuir al desarrollo económico y social de la región, fortaleciendo el ecosistema emprendedor local con conocimientos prácticos y actualizados, ofreciendo herramientas claves para gestionar y crecer sosteniblemente, como modelos de negocios, segmentación de mercados y propuesta de valor.

Que, la **Clínica Emprendedora** está destinada a emprendedores en etapas iniciales o con proyectos en marcha que deseen fortalecer sus capacidades, validar sus ideas y acceder a herramientas concretas para el desarrollo de sus negocios;

Que, el presente Expediente fue tratado y aprobado sobre tablas por el Consejo Directivo en Sesión Ordinaria de fecha 14-08-2025;

Por ello:

**EL CONSEJO DIRECTIVO
DE LA FACULTAD DE CIENCIAS ECONOMICAS
RESUELVE:**

ARTICULO 1º: Autorizar la realización de la oferta de capacitación denominada **Clínica Emprendedora** dependiente del Centro Pyme, con las características y especificaciones que como Anexo figuran en la presente Resolución.

ARTICULO 2º: Establecer que la actividad autorizada en el Artículo 1º, está destinada a emprendedores en etapas iniciales o con proyectos en marcha que deseen fortalecer



sus capacidades, y acceder a herramientas concretas para el desarrollo de negocios.

ARTICULO 3º: Autorizar a la Señora Decana a designar y suscribir contratos con los docentes que llevarán adelante la realización de la capacitación aprobada en el Artículo 1º, denominada **Clínica Emprendedora**, conforme disponibilidad y en función de la demanda manifestada.

ARTICULO 4º: Registrar la presente Resolución, efectuar las comunicaciones correspondientes y oportunamente proceder a su archivo.

VERONICA M. L. GLIBOTA LANDRIEL
SECRETARIA ACADÉMICA

MOIRA YANINA CARRIO
DECANA

ANEXO

CLÍNICA EMPRENDEDORA

ALCANCES

La Clínica Emprendedora está dirigida principalmente a emprendedores de la región que buscan fortalecer sus proyectos. La capacitación abarca aspectos fundamentales como modelos de negocios, propuesta de valor, marketing y motivación para la continuidad y crecimiento.

Se desarrollará en modalidad presencial y/o virtual, con actividades que faciliten la aplicación de los conocimientos.

La propuesta contempla también la creación de un espacio para el intercambio, promoviendo la colaboración y el acompañamiento mutuo. Está pensada para impactar tanto en el desarrollo individual de los proyectos como en el fortalecimiento del ecosistema emprendedor local.

UNIDAD RESPONSABLE

Este curso es una oferta de capacitación dependiente del Centro PyME de la Facultad de Ciencias Económicas de la UNNE.

COORDINADORES

Mgter. Celestino Ángel Fantin - Lic. Ana Paula Marques.

OBJETIVOS INSTITUCIONALES

El Centro PyME de la Facultad de Ciencias Económicas busca, a través de esta Clínica Emprendedora, contribuir al desarrollo económico y social de la región, fortaleciendo el ecosistema emprendedor local. Esta iniciativa pretende acercar el conocimiento académico y la experiencia profesional a las necesidades reales de los emprendedores, brindándoles herramientas prácticas y teóricas que potencien la gestión y sostenibilidad de sus proyectos.

FORMACIÓN

La Clínica está pensada para ser implementada en distintos entornos emprendedores, adaptándose a las características particulares de cada comunidad. La propuesta busca fortalecer las capacidades emprendedoras en el territorio, promoviendo la innovación, la sustentabilidad y el desarrollo económico local a través de iniciativas concretas, sostenibles y con potencial de crecimiento.

FUNDAMENTACIÓN DE LA PROPUESTA

Emprender hoy implica enfrentar múltiples desafíos que requieren conocimientos prácticos y actualizados. Muchos proyectos de emprendedores carecen de herramientas claves para gestionar y crecer sosteniblemente.

La Clínica Emprendedora del Centro PyME surge para cubrir esta necesidad, ofreciendo formación en aspectos varios como modelos de negocios, segmentación de mercado y propuesta de valor. Así, se

busca fortalecer las capacidades individuales y fomentar un ecosistema emprendedor dinámico y sustentable que contribuya al desarrollo regional.

DESTINATARIOS

Emprendedores en etapas iniciales o con proyectos en marcha que deseen fortalecer sus capacidades, validar sus ideas y acceder a herramientas concretas para el desarrollo de sus negocios.

OBJETIVOS

- Introducir conceptos clave de gestión y modelos de negocios aplicados a emprendimientos reales.
- Fomentar habilidades para identificar oportunidades y diseñar estrategias de crecimiento.
- Inspirar y motivar a través de experiencias y casos de éxito que impulsen la continuidad del proyecto.
- Generar un espacio de intercambio entre emprendedores para favorecer la creación de redes de apoyo y colaboración.

TEMÁTICAS

- Ideas vs. Oportunidades de Negocio: Diferencias clave. Cómo validar una idea. Herramientas para detectar oportunidades reales y sostenibles.
- Sustentabilidad: Cómo incorporar criterios de sostenibilidad (económica, social y ambiental) desde el inicio del emprendimiento.
- Modelo de Negocios / Propuesta de Valor: Diseño de modelos de negocio utilizando el enfoque del Business Model Canvas, priorizando la construcción de propuestas de valor centradas en el cliente.
- Definición del Mercado / Estrategia de Marketing: Cómo conocer al cliente ideal, segmentar mercados y diseñar estrategias de posicionamiento efectivas.
- Marketing Digital y Redes: Estrategias prácticas para emprendedores. Presencia online, redes sociales, contenido y herramientas gratuitas o de bajo costo.
- Fuentes de Ingresos y Punto de Equilibrio: Herramientas básicas para determinar la viabilidad económica de un emprendimiento. Cómo calcular el punto de equilibrio.
- Opciones de Financiamiento: Alternativas locales, provinciales y nacionales. Claves para armar una presentación efectiva.
- Casos de Éxito: Experiencias motivacionales de emprendimientos regionales que lograron crecer, reinventarse o consolidarse.

MODALIDAD

- Virtual sincrónico
- Presencial

CARGA HORARIA

A definir según las temáticas elegidas.

FUENTE DE FINANCIAMIENTO

La presente Clínica Emprendedora se financia a través de aportes realizados por particulares, municipios e instituciones interesadas en capacitar emprendedores.

Hoja de firmas